

## 君搜宝 SEO 按天计费客户常见问题解答 (代理商版)

### 一. 你们 SEO 是怎么收费的?

**答:** 我们是按天计费, 也可以说是按效果付费, 您提交关键词, 我们做到搜索引擎首页后, 开始按天按单价扣费。关键词单价最低 10 元/天, 最高 40 元/天。在线一天扣费一天, 第二页第三页不计费, 仅首页付费。

### 二. 需要先预付多少费用?

**答:** 预存所提交关键词 90 天费用即可, 如您提交指定的 10 个关键词给我们做, 计费系统查出 10 个关键词的单价相加再乘以 90 个自然日即为预存 90 天费用。

### 三. 你们能做 360 搜索嘛?

**答:** 可以的。我们支持百度 PC、360pc、搜狗 pc、百度移动、360 移动、搜狗移动、神马移动 (神马移动即为 UC, 该搜索引擎仅有移动端)。

### 四. 百度 PC 与百度移动怎么双向收费?

**答:** 百度移动端与百度 PC 端是两个端口, 算法规则是不一样的。也可以说是两个搜索引擎, 如您 PC 端百度搜索关键词的时候百度网址是 www.baidu.com, 而移动端则为 m.baidu.com。当然 PC 端上词后会对移动端有一定帮助, 上词相对于单独做移动端来说, 两个端口一起做会稍微容易一些。

### 五. 做了 SEO 不是百度、360、搜狗全部都有排名嘛?

1. 我们是做非常精准的指定关键词的, 不是批量生成长尾词的, 若是批量生成很小搜索量或者无搜索量的长尾词的产品, 一般倒是会有几百个长尾词, 怎么分也会每个搜索引擎分一部分。
2. 百度、360、搜狗是三家不同的搜索引擎, 算法不同, 当然要分开计费。

### 六. 我怎么知道每天在不在首页, 你有没有胡乱扣费

**答:** 我们有专门的计费系统, 计费系统里面可以监控, 每个关键词在每个搜索引擎每天排在第几页第几名, 消费情况, 达标天数等数据都是透明可视化的。排名数据也是准确的, 可测试查看。

### 七. 可不可以先给我做再付钱

**答:** 不可以的, 我们是一家技术型公司, 是用心给客户做事的, 不希望把时间花在问客户催款要款上面。请理解。若确实不放心, 想先做出来排名再付钱, 网站经我司验收合格, 请将域名权限, 网站源码移交我司。关键词做到首页上词后, 若不付款, 我司将把网站放到各大平台进行拍卖。

### 八. 为什么需要预存 90 天费用?

**答:** 这是由我们本身按天计费模式决定的, 关键词做到百度首页后才按天计费, 如果没有 90 天预存款, 那我们把客户关键词做到百度首页后, 客户不做所提交的关键词了, 那我们之前的工作就白费了, 请理解。

预存 90 天的费用为最低要求, 关键词达标消费 90 天之后, 可选择是否继续合作。

#### 九. 能保证我多少天关键词上首页嘛?

答: 对于 SEO 这个行业, 所谓的保证多久时间我们觉得都是不靠谱, 需要根据具体网址与关键词进行分析, 也只是分析, 还要以实际做的为准。我们承诺的优化周期是 0-3 个月。最快记录产品词一天上首页, 品牌词秒上排名。

#### 十: 若是关键词做不上去可以退款嘛?

答: 可以的。我们虽然实力很强, 但是也不是任何关键词我们都能做上去的, 做不上的去的关键词也是存在的, 我们觉得事前的诚实说明, 好过事后一些虚伪的套路。我们能保证的是做上去一个关键词, 就收一个关键词的钱。

#### 十一. 没有网站, 做优化你们能一起做了嘛?

答: 可以的, 网站建设需要另外收费。不过我们只为客户量身定制网站, 不做模板网站与仿站。注: 新域名网站, 优化周期较长, 请知晓。

#### 十二. 新域名新网站你们可以优化嘛?

答: 可以的。新域名新网站也是可以优化的, 只是出词时间比老域名慢一点, 毕竟老域名有一定的 SEO 历史了, 收录数量已经有基础了, 而新网站收录很少, 需要做下网站基础。一般简单词新网站 2-3 个月出词, 热门词要在 3-6 个月出词。

#### 十三. 二级域名优化你们可以做嘛?

答: 可以的, 只是上词比一级域名所优化的关键词难度大一点, 网站优化的时间久一点点。毕竟二级域名天生权重不如一级域名。

#### 十四. 你们的优化手法是正规白帽嘛?

答: 对的。我们承诺我们的手法都是正规手法, 不会使用一些黑帽手段导致网站被 K 站。黑帽手法一般不会排名不会长久, 您可以看到我们案例连续在线几百天的关键词也是非常多的, 这个是可以放心的。

#### 十五. 新闻源你们能优化嘛?

答: 可以的。理论上来说, 只要是链接, 我们都可以优化, 但是链接的 url 请不要太长, 超过 1024 字符, 否则百度蜘蛛识别不了, 我们计费系统也会抓错, 造成扣费异常。

#### 十六. 我不知道要做什么关键词, 你们可以推荐嘛?

答: 可以的。我们可以帮助您推荐关键词, 也仅是推荐, 具体决定还是需要您来决定。至于推荐什么样的关键词, 详情可咨询我们的客服人员。

#### 十七. 企业官网优化多少个关键词合适?

答: 很抱歉这个问题没法太具体的回答, 这个看行业, 也看网站。大部分企业官网是 10-20 个关键词, 也

有同时海量布局几百个关键词同时操作的, 不过海量布局关键词对网站有较高的要求, 需要先看网站。

**十八. 我只做一个关键词可以嘛?**

**答:** 可以的。不过只做一个词需要加收 20%费用, 本身我们价格低廉, 只做一个词成本较高, 请理解。

**十九. 我做关键词期间可以换词或换词嘛?**

**答:** 所提交关键词未出现在所做搜索引擎前五页的时, 可以选择停词与换词, 若出现初始排名, 则不可停词。已经达标搜索引擎首页的关键词, 则不能停词, 需达标消费 90 天后再进行换词。

**二十. 你们帮我做优化, 可以帮我发文章嘛?**

**答:** 一般我们不给客户更新网站发文章的, 但不更新并不代表我们就没法操作到首页, 我们具有自己独特的操作手法, 当然若是配合更新文章, , 上词速度会更快一点。

**二十一. 你们可以出 SEO 优化方案嘛?**

**答:** 很抱歉, 这个我们不出的。我们的模式本身就决定了以结果为导向, 按效果付费, 您无需担心上词问题, 因为只有上词了, 我们才能有钱赚。

**二十二. 我在你们这里做 3 个月后, 不做了, 排名会掉嘛?**

**答:** 会陆续掉光的, 除网站基础特别好, 掉的速度会很慢, 否则关键词暴跌是正常现象, 因为不合作后, 我们会把资源撤除, 用于其它站点。

**二十三. 我需不需要网站的相关东西, 你们才能优化?**

**答:** 网址、关键词、网站后台管理地址、网站后台账号密码、FTP 登录主机地址、FTP 账号、FTP 密码。

**二十四. 不提供 FTP 与后台可以优化嘛?**

**答:** 可以的, 考虑到上词率与上词后的稳定性, 希望您尽可能地提供。

**二十五. 你们优化会改我网站哪些东西?**

**答:** 我们一般拿到网站 FTP 与网站后台相关信息后, 会帮您布局关键词, 更改更合适的 TDK、添加友情链接、写死链文件、robots 文件、sitemap 文件等上传至主机根目录等一部分基础工作。但不会动您的网页其余代码, 更改网站框架或者网站改版请找您之前的网建公司。当然找我们, 我们只接受在我司重新制作网站。

**二十六. 你们关键词查出来的价格是根据什么因素算的?**

**答:** 根据关键词百度指数、相关结果数、竞价位个数、首页官网个数、前三页官网个数、关键词趋势、每日搜索量、一级域名竞争个数、首页网站类型等 50 多种因素综合写出来的公式。可以说是按照关键词难度计算得出的价格。

**二十七. 你们关键词价格有点贵!**

**答:** 价格贵是需要对比出来的, 您是问过了哪一家, 相同的产品按照按天计费模式来说, 我们的价格一直

是市场价偏低的,我们也是做指定关键词的,如果拿其它长尾词产品来与我们对比,那是没有任何意义的对吧。产品不一样,就没有对比价格的必要。

#### **二十八.你们是不是什么词都接?**

**答:**只要是正规行业,我们都接的。灰色行业、金融、代孕、私家侦探、癌症、卖假药等行业我们是不接的,我们正派经营。

#### **二十九.你们与万词霸屏有什么区别?**

**答:**万词霸屏是市面上的一款长尾词排名产品,我们是做指定关键词主词的。万词霸屏特点:海量关键词排名,关键词浮动很大,每天首页排位关键词数量都会变化,关键词本身也会变化,不稳定。我们按天计费特点:做精准关键词、关键词排名很稳定,词量较少,胜在所做的每个关键词搜索量较大。与万词霸屏对比不能说哪款产品好与不好,各有优势,都有存在的理由。

#### **三十.每个关键词价格可以便宜点嘛?**

**答:**关键词的单价我们是不进行调整,不过每个月公司都会优惠活动的。一般为充值优惠如:上个月的活动,充值 2 万元,赠送 1000 元账户金额,也就是账户余额总共 21000 元,多出来的 1000 元也是用来关键词的每日消耗。

#### **三十一.你们排名做的比较好,我与你们合作 1 年可以嘛?**

**答:**可以的,我们本身的模式就是客户最低预存三个月的费用,当账户余额不足 15 个自然日消耗时,我们会通知客户,若是您感觉我们服务的好,排名做的可以想继续合作,直接续费即可,续费价格的关键词单价保持不变。

#### **三十二.你们可以优化指定页面嘛?**

**答:**一般我们主要承接的为企业官网的优化,因网站类型限制,官网栏目内容无法支撑拉出来作为一个频道,所以指定页面较为困难。我们上词计费也是不分网站首页与指定页面的,上词即扣费。不过针对于企业网站而言,基本上所操作的均为首页。

#### **三十三.与你们合作你们能保证我的咨询效果嘛?**

**答:**这个我们只做词的排名,本身就是这个产品,给您的企业在首页展示的机会,提供这个可能性,至于是否有人咨询,咨询后是否成交,取决于您的产品质量、网页美观度、谈单能力等。我们只做词,不保证其它。

#### **三十四.你们能保证首页第几位?**

**答:**每个行业竞争那么激烈,我们仅保证做词到首页,做到首页后可能是第一,也可能是第十.若是一定要要求前三或者前五收费,则价格为原来价格的 4-6 倍。毕竟一定要求前三或者前五的难度很大。

#### **三十五.你们优化期间我网站改版对你们优化有影响嘛?**

**答:** 有的, 网站改版会导致网站目录结构发生, 网站 url 很多会成为死链接, 可能会影响网站降权, 关键词暴跌, 我们需要说明的是网站若是改版请提前与我们说明, 因网站改版或者私自修改网站内容导致的关键词排名下滑, 原因不在于我们。不过我们是服务行业, 排名下滑, 我们就重新将词做到首页, 再进行扣费, 还请耐心等待。

#### **三十六.按天计费与包年收费技术上有区别嘛?**

**答:** 从技术上来说, 两者是没有什么区别的, 只是商业模式的区别。因之前很多 SEO 公司没有上词能力, 客户不放心。这种按天计费的模式应运而生, 可以说是诚信的一种商业模式。

#### **三十七.按天计费算下来怎么比包年的要贵?**

**答:** 对的。按照这样算下来是贵点, 也只是看起来好像贵点。

**主要原因:** 按天计费算下来一年的费用是 365 天, 每天都在线的费用, 而包年的 SEO 看起价格较为便宜一点, 不过一年在线时间可能只有 8-10 个月。不主动去百度搜索关键词排名, 都无法发现关键词已经下滑, 督促再次做上去的时, 又需要一些时间。且因为关键词排名的无法监控, 导致即使做不上去词, 也无法退款的情况。按天计费是做上去词再扣费, 承担的压力也更大, 我们为了确保自己能够赚钱客户能够续费, 词的排名情况普遍要比包年效果要好, 不是技术的问题, 模式决定了我们积极地态度。

#### **三十八.我看别人网站搜索关键词都有 logo, 这个你们能做嘛?**

**答:** 搜索关键词出 logo 图, 为百度搜索资源平台邀请优质站点开通, 目前是邀请制, 需要网站做一定时间的 SEO 后, 有了一定流量, 可进百度资源平台进行设置, 这个是免费的。

#### **三十九.与你们合作后, 你们是不是也会分给我一个账户?**

**答:** 是的。我们会分配给您一个账户, 账户内可以看到您所提交的关键词每日排名情况、每日消费情况、关键词达标率、总共达标天数、账户余额等, 是完全透明的。您有什么问题也可从里面直接提交工单, 我们收到后, 会对您进行回复。

#### **四十.我平时比较忙, 手机上可以看关键词排名嘛?**

**答:** 可以的。我们计费系统完美兼容手机端, 我们可能是全国首家开发移动端计费系统的厂商。

#### **四十一.计费系统账户余额没钱了, 我是直接在里面充值嘛?**

**答:** 不是的。以前我们有这个功能, 最后被我们关了, 您可以打款到我们公司公账, 也可以直接微信或者支付宝转账, 我们给您的账户增加余额。

#### **四十二.你们优化实力那么强, 服务那么好, 我想与你们合作, 应该怎么合作?**

**答:** 1.签订合同 2.提交网址相关信息与关键词 3.我司分配账户 4.您登录计费系统实时监控看排名。